

Dynamische Checkliste für den Fahrzeugexport

AUF NUMMER SICHER IM EXPORT

Das Exportgeschäft birgt zahlreiche Risiken. Eine neue Checkliste gibt dem Händler Sicherheit.

Wer Gebrauchtwagen ins Ausland verkauft, muss höllisch aufpassen. Schon der kleinste Fehler kann teuer werden. In der Regel sammeln die Händler eine Reihe von Dokumenten,

die sie in einer Akte zusammenfassen – oft unstrukturiert und getragen von der Hoffnung, dass nie einer danach fragt. Sven Herpolsheimer, Geschäftsführer von Herpolsheimer Consulting, kennt den Alltag im Autohandel und die Anforderungen an die Dokumentation im Exportgeschäft: „In nahezu jedem Autohaus gibt es diverse Checklisten und Ar-

beitsanweisungen bei Exportgeschäften. Aber sind diese Checklisten tatsächlich immer auf dem neuesten Stand?“ Keine Frage, die Buch- und Belegnachweise bei Exportgeschäften in die EU und ins Drittland müssen immer vollständig sein. Aber die Erfahrung zeigt, dass die Händler zwar nach bestem Wissen und Gewissen handeln, doch dies nicht immer



Bild: © kbuntu – adobe.stock.com

korrekt tun. Denn es gibt einfach zu viele Unterschiede und Feinheiten im deutschen sowie in dem jeweiligen nationalen Steuerrecht, die ein Händler gar nicht alle im Blick haben kann.

» Alles, was für eine vollständige Akte wichtig ist

Als eine solide Hilfestellung für den Autohandel hat Herpolsheimer die sogenannte Dynamische Checkliste entwickelt. Das Onlinetool führt den Nutzer systematisch durch alle Punkte, die bei einem Exportgeschäft für eine vollständige Verkaufsakte wichtig sind: Etwa ob der Kunde ein Händler, Firmen- oder Privatkunde ist, ob es sich um eine innergemeinschaftliche EU-Lieferung, ein Reihengeschäft oder ein Geschäft mit einem Drittland handelt, ob das Fahrzeug regel- oder differenzbesteuert ist und auf welchem Weg die Versendung beziehungsweise Beförderung stattfindet. Punkt für Punkt ist dargestellt, welche Dokumente der verkaufende Händler benötigt und welche Besonderheiten zu beachten sind.

Das Tool sorgt dafür, dass keine Frage unbeantwortet bleibt. Auf Wunsch können jeder Checkliste auch eigene, individuelle Über- und Unterpunkte hinzugefügt werden. Eine optionale Upload-Funktion für sämtliche vom ausländischen Kunden zurückgehaltenen Dokumente und Vertragsunterlagen rundet die Anwendung ab.

In der Dynamischen Checkliste sind alle 28 EU-Länder aufgenommen, an Drittländern sind aktuell die Schweiz und Norwegen verfügbar. Herpolsheimers Ziel ist, sukzessive alle 194 Länder dieser Welt aufzunehmen. Das bedeutet einen enormen Rechercheaufwand für sein Team. Schließlich hat jedes Land seine steuerlichen Besonderheiten und bei zahlreichen

Sven Herpolsheimer stellt dem Handel mit der Dynamischen Checkliste ein Tool zur Verfügung, mit dem Exportgeschäfte risikofrei abgewickelt werden können.



Bild: Herpolsheimer Consulting

Drittländern sind zudem Embargos zu beachten. Diese Feinheiten für den Handel aufzubereiten, weckt den Ehrgeiz des Exportprofis, der bereits für über 700 Autohäuser in Deutschland tagesaktuell EU-Unternehmen prüft.

» Muster verschiedener Dokumente hinterlegt

Um dem Handel noch mehr Sicherheit im Umgang mit ausländischen Kunden zu geben, sind für jedes Land das Muster eines Handelsregisterauszugs sowie Ausweisdokumente hinterlegt. „Wer weiß schon, wie

diese Dokumente aussehen, wenn man sie zum ersten Mal vor Augen hat?“, merkt Herpolsheimer an.

Die Sicherheit sollte an erster Stelle stehen bei Exportgeschäften – und der erste Schritt in diese Richtung ist, lieber eine Frage mehr zu stellen, als darauf zu vertrauen, dass schon alles gut gehen wird. Schlicht zu fragen, wohin das Auto geliefert wird, geschehe laut Herpolsheimer zu selten. Das gelte auch dafür, wer das Auto abholt. Auf Nummer sicher gehe man, wenn man für die Lieferung selbst den Transport beauftragt und bezahlt.

Das umfangreiche Tool „Dynamische Checkliste“ ist ganz frisch auf dem Markt. Wer bereits die Prüfberichte von Herpolsheimer Consulting nutzt, zahlt 19 Euro pro erzeugter Checkliste; für alle anderen kostet die Liste 39 Euro.

SILVIA LULEI

Exklusiv für Leser von

» Gebrauchtwagen Praxis«:

Leser erhalten eine Checkliste gratis auf www.DynCheck.de. Bitte geben Sie dazu im Drop-Down-Menü beim Anmeldeprozess an, dass Sie durch »Gebrauchtwagen Praxis« auf die Dynamische Checkliste aufmerksam wurden.